



Pierre-Yves Mauron
FRA3
SA26

Présentation orale

La présentation orale du module du semestre d'automne consiste à présenter **un produit et convaincre un client potentiel de l'acheter**. Le type de produit choisi doit être communiqué au professeur lors de la séance de la **semaine 9**. Un document rédigé présentant brièvement le produit est ensuite à rendre au professeur la **semaine précédant** la présentation orale.

Validation du thème (semaine 9)

Lors de cette séance, les étudiants proposent au professeur un nouveau produit, créé par leurs soins, après discussions et activités en groupes.

Le dossier

Le dossier de présentation comprend le **plan** de la présentation (fiche descriptive du produit) ainsi qu'un **glossaire** établi par l'étudiant.e. Le tout doit tenir sur 1 page A4 dactylographiée (police de caractère usuelle, taille 12 pts, interligne 1.15) (1,5 pages au maximum).

Déroulement de la présentation

La présentation orale prend place sur **7 à 10 minutes**, en classe. Elle se déroule selon le plan donné ci-dessous. Les présentations se déroulent en tandem, c'est-à-dire qu'un.e étudiant.e joue le rôle du client et qu'un.e autre joue celui de l'investisseur. Chaque étudiant.e effectuera donc sa présentation et jouera une fois le rôle de l'investisseur.

Mise en situation

Vous avez créé, développé ou inventé un produit et vous cherchez à le commercialiser. Vous allez rencontrer vos potentiels investisseurs lors d'un salon des inventions. Menez la négociation commerciale avec l'investisseur, en suivant, par exemple, les phases suivantes :

1. se présenter, présenter son produit - 2. identifier les besoins - 3. résumer les besoins - 5. Argumenter - 6. présenter le montant de l'investissement recherché - 8. conclure - 9. prendre congé

Évaluation

L'évaluation de la présentation se fera selon la grille suivante :

Respect des délais :	0 – 1
Dossier documenté	0 – 1
Contenu de la présentation :	
Introduction	0 – 1 – 2
Ordre des idées et suivi du plan	0 – 1 – 2
Maîtrise des contenus	0 – 1 – 2
Conclusion	0 – 1 – 2
Langue :	
Syntaxe et grammaire	0 – 1 – 2 – 3
Vocabulaire et niveau de langue	0 – 1 – 2 – 3
Prononciation et énonciation	0 – 1 – 2 – 3
Participation à la négociation	0 – 1
Total 20 points	
4 = 12 points	
Note arrondie au dixième (exemple 3.91 -> 3.9 ; 4.27 -> 4.3)	
