

**Peer to peer evaluation**

Nummer der Gruppe, die die Evaluation ausfüllt:     2    

Namen der StudentInnen:

1. Melanie \_\_\_\_\_

2. Sara \_\_\_\_\_

3. Aline \_\_\_\_\_

4. Jana \_\_\_\_\_

5. Valentin \_\_\_\_\_

6. Nicolas \_\_\_\_\_

**Bitte evaluieren Sie jede Gruppe gemäss der gegebenen Skala und folgender Kriterien:**

**Skala: 4 = ausgezeichnet / 3 = gut / 2 = genügend / 1 = ungenügend**

	Gruppe 1	Gruppe 2	Gruppe 3	Gruppe 4	Gruppe 5	Gruppe 6
<b>Kriterien</b>						
1. War die Präsentation interessant?	3		2	3	4	2
2. Die Präsentation entsprach Ihren Erwartungen (angepasst an die Zielgruppe, Timing und Tool-Management).	3		3	3	4	3
3. Der Inhalt der Präsentation war originell / innovativ?	4		3	4	4	3
4. Halten Sie die vorgestellten Lösungen für realistisch/machbar?	2		3	3	3	4
<b>TOTAL</b>	12		11	13	15	12

Ihre Kommentare oder Kritik an der Gruppe:                     1                    

Erster Teil war ein bisschen steif, es wurde viel abgelesen. Es ist angenehmer die Präsentation zu verfolgen, wenn das gesagte natürlicher überkommt.

Die Idee ist grundsätzlich sehr interessant und gut aber das Package ist zu gross und kostet viel zu viel! Die verschiedenen "freiwilligen" Optionen und Schlechtwetter Varianten sind eigentlich gut überlegt, aber sehr viel Programm, was alles ein bisschen überfüllt. Manchmal ist weniger mehr!

Die Folien waren nicht sehr einheitlich. Es war schwierig, sich auf das Wesentliche zu konzentrieren. Beispiele: Bild als Hintergrund, einmal schwarze Schrift, mal weiss, mal gross, mal kleine, grüne Tabelle auf buntem Hintergrund

Als Spezialisten des Bezirks Siders und des touristischen Angebots, welches Paket (ausser dem von Ihrer Gruppe) ist das am besten geeignete? Begründen Sie Ihre Antwort.  
Bike & Spa! Es ist realistisch und spricht wahrscheinlich viele Leute an. Die Kombination zwischen Sport und Erholung ist immer eine gute Sache!

Welches Paket wird Ihrer Meinung nach für die Dienstleister im Bezirk Siders **das profitabelste** sein? Und warum ist das so?  
Gruppe 4. Da eine Übernachtung auch dabei ist. Wenn aber Gruppe 1 es so umsetzen könnte wie sie es geplant haben wäre dies sicherlich das profitabelste!

Welches Produkt wird Ihrer Meinung nach für Dienstleister im Bezirk Siders am **wenigsten profitabel** sein? Und warum ist das so?  
Bike & Spa haben bei dem Preis gar keinen Gewinn eingerechnet was natürlich nicht profitabel sein kann.

Nach all den Analysen Ihrer Kollegen und verschiedenen Verbesserungsvorschlägen für das Projekt Energy Bike District, wenn Sie dem Energy Bike District Committee noch eine Empfehlung geben würden, was wäre es und warum?  
Eine Internetseite von Sierre Energy Bike District, wo man direkt die verschiedenen Packages buchen kann.